

料金後納

ゆうメール

良い商品、良いものを作れば
「売れる」時代ではなくなったのはご存知ですか？

伴走型小規模事業者支援推進事業

展示商談会成約向上 実践セミナー&個別相談会



新規顧客獲得の大きな機会である展示会。

しかしただ出展するだけでコストばかり掛かってしまい、思うように成果に繋がらない…という悩みの声が多くあります。

今回のセミナーでは、来場者に対してどのようにアプローチし、成約に繋げるか、という展示会を成功させるノウハウを身につけ、売上アップを目指します。

成果に直結する出展コンセプトの立案方法、来場者の足を止めるブースキャッチコピーのつくり方や自然と購入を促す対話時のテクニックなど多くの出展者が悩む課題を解決します。

成功事例を交えながら、展示会を有効なビジネスの場として活用することを目的としたセミナーです。

こんな方にお勧め

- 今後初めて展示・商談会に参加する方
- 数回参加したが思った結果が出ていない方
- 今まで1人で出展してきたが商談ができる人を増やしたい会社

成約率を高める行動とは？

- 商談に必要な資料の準備とは？
- 効果的な商談タイムのすすめ方とは？
- うまくいく商談シートやブースとは？

日時 令和1年10月24日(木)

(セミナー) 18:00 ~ 20:00 (個別相談会) 20:00 ~

※個別相談会・先着2名まで

場所 産業振興ビル3階 会議室

定員 20名(先着順) (玉野市築港1-1-3)

講師 藤井正徳氏 (至誠コンサルティング株代表取締役)

受講料
無料

【お問い合わせ・お申し込みは】主催：玉野商工会議所

〒706-8533 玉野市築港1-1-3 TEL33-5010 FAX31-5558

(ホームページ) <http://www.tamanocci.jp/> (メール) kondou@tamanocci.jp

《 講 師 紹 介 》

志ある経営者の応援団長



至誠コンサルティング(株)

代表取締役

中小企業診断士

藤井 正徳 氏

岡山県経営コンサルタント事業協同組合 専務理事

一般社団法人岡山県中小企業診断士会執行役員

岡山県信用保証協会派遣専門家登録

岡山商工会議所・真庭商工会経営相談員委嘱

2019年9月に自身初となる商業出版に向けて執筆活動中

プロフィール

昭和49年10月生、山口県萩市出身。神戸大学経済学部を卒業後、保険会社に入社し16年間勤務。

家庭の都合で退職し、妻の実家である岡山に移住。2年間、不動産関連の地元中小企業等に勤務した後、妻に内緒で経営コンサルタントとして独立創業。

中小企業診断士の資格はあったが、普通のサラリーマンとしての勤務経験もなく中小企業支援の実務経験ゼロ、創業資金ゼロ（妻に内緒なので）、人脈ゼロ（岡山県出身ではないので）。当然、売上ゼロからのスタートで苦労を余儀なくされたが、「他力を活用する支援スタイル」と「地域でのネットワーク構築手法」を確立して以降、急速に事業が軌道に乗る。創業から1年後に至誠コンサルティング株式会社を設立。創業後3年経過した現在では、「経営の救命救急士」として年間12件以上の経営改善・事業再生プロジェクトに携わり、全案件で金融支援を成功させる。

商工会議所・商工会からの受託事業等で延べ400社以上の経営相談に対応し、金融機関・商工会議所・商工会等の主催セミナーの講師としても年間12件以上登壇する等活躍の場を広げる。中小企業支援の現場において、「支援制度はあるのに認知されていない」「結果、適切な支援を受けられず苦境に陥る」「最悪は手遅れ（あと半年早く相談に来てくれていれば!）」という場面も数多く経験。「1社でも多くの中小企業経営者の志の成就に貢献する」との想いから、中小企業経営者を身近で支えるネットワークづくりを目指して講演活動にも取り組む。

『主な実績』

岡山県商工会連合会 経営者向け講演 「儲け続ける中小企業のための賢い経営リスク対策術」

おかやま信用金庫 経営者向け講演 「実例から学ぶ経営改善計画～落ち込んだときの立ちなおり方を知る経営者は強い!～」

岡山商工会議所 創業者向けセミナー 「創業後の坂道を加速する! 新規開拓のための4ステップ営業術」

萩山口信用金庫 若手経営者の会維新塾セミナー 「強みを知り・強みを活かす 経営者のための売上UP力強化セミナー」

兵庫県商工会連合会・丹波市商工会共催セミナー 「超実践! 信頼構築型営業エキスパート養成講座」

岡山県損害保険代業協会 講演 「元保険会社社員の立場で考える新しい時代の代理店経営」

備前商工会議所 経営者向けセミナー 「儲かる小規模事業者の、得する計画策定術」

真庭商工会 経営者向けセミナー (まにわ経営革新塾2018) 「儲かる社長・潰れる社長 ～実例に学び未来に活かす!～」

等 多数

申し込み方法

下記申込書に必要事項を記入のうえ、玉野商工会議所へFAXまたはE-mailにてお申し込みください。

玉野商工会議所 本件担当 近藤 行き

FAX 0863-31-5558

E-mail : kondou@tamanocci.jp

展示商談会成約向上実践セミナー & 個別相談会 申込書 10月24日

事業所名			業種		
所在地	〒 — —				
電話番号	—	—	FAX 番号	—	—
受講者名					
E-mail	@				
個別相談	希望する ・ 希望しない どちらかに○をして下さい。				
個別相談会を希望する場合 相談内容					

※ご記入いただいた情報は、商工会議所からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。

※反社会的勢力と判明した場合には、セミナーへの出席をお断りいたします。

※講義中の録音・録画、パソコンや携帯電話のご使用はお断りしております。